

一站式生产线技术+融资服务

德国Masa有限公司是生产加气混凝土、灰砂砖和混凝土制设备的供应商，在国际上享有盛誉。对于工厂运营者来说，世界一流的技术和精心制定的工厂解决方案是建立合作伙伴关系的重要因素。一个新近项目表明，Masa公司与他们的业务合作伙伴通力合作，已经跳脱出了传统的工程框架思维。基于德意志联邦共和国助推外贸发展的一项核心举措，Masa公司与DZ银行合作，为乌兹别克斯坦最大的私营企业AKFA集团定制开发了面向未来的解决方案。

乌兹别克斯坦拥有约3300万居民，是中亚人口最多的国家。自2016年新总统Shavkat Mirziyoyev执政以来，该国制定并实施了广泛的市场自由化改革举措，旨在为增长导向型经济的发展创造便利的框架性条件。这有效提升了该国对投资和商业的吸引力。即使在艰难的2020年，乌兹别克斯坦经济也在面对危机时展现出了极强的韧性。根据国际货币基金组织的数据，其国内生产总值增长了0.7%。

“德国制造”助力乌兹别克斯坦投资组合的扩大

2020年是AKFA集团与Masa公司建立业务关系的起点。德国出产的机器设备历来在乌兹别克斯坦享有盛誉。因此，AKFA集团在塔什干UzBuild国际建材展期间与Masa公司展开接洽并不令人意外。AKFA集团于2000年起步，是乌兹别克斯坦最大的私营企业。目前，公司拥有20家现代化生产工厂，产品种类丰富，包括门窗、取暖设备、住宅建筑解决方案和建筑材料等。公司产品远销20多个国家。

AKFA集团在敲定合作之前进行了多轮内部决策，因为管理层绝不做无准备之事。该公司拥有一个高效的业务和营销部门，该部门作为研发部门的一部分对市场趋势进行了深入研究，认识到蒸压加气混凝土产品在乌兹别克斯坦具有巨大潜力。研发部门制定了一个

结构化的业务计划，该计划囊括了极具潜力和能力的供应商。Masa公司没有辜负这些期待。UzBuild展会结束后，AKFA公司代表造访了数家工厂，以了解和评估Masa加气混凝土生产线的可靠性、技术先进性和生产效率。工厂参观活动由Masa团队负责组织、安排和陪同，良好的体验使得AKFA集团对几位项目经理以及整个Masa公司的专业性给予了高度评价。这种积极的个人印象，蒸压加气混凝土生产的稳定性，以及最终产品的卓越品质得到了AKFA集团的认可，并最终决定与Masa公司合作以投资建成日产量达1500立方米的蒸压加气混凝土工厂。

恰当的融资模式是成功的额外助力

目前，乌兹别克斯坦已被视为德国在中亚地区非常重要的商业伙伴。随着越来越多的外国投资者和公司来到乌兹别克斯坦，贷款需求正在大幅上升。一般来说，仅依靠中亚国家的地方银行难以满足不断增长的贷款和融资需求。由于当地银行的规模和资产负债表总额相对较小，银行的贷款能力有限。但是，对于那些财务状况良好且能够根据国际标准通过年度财务报表证明的乌兹别克斯坦公司来说，他们可以借助由公共出口信用保险（ECA）^[1]保障的融资模式成功签订合同。另一方面，德国供应商必须证明其具有出口交易的资质。这意味着，除此之外，出口交易必须能够为德国创造价值，确

^[1] See LBBW: ExportManager, edition 3, 14th April 2021, p. 14, retrieved 27.01.2022 from https://exportmanager-online.de/wp-content/uploads/2021/04/ExportManager_03-April-2021_L-003.pdf#page=13

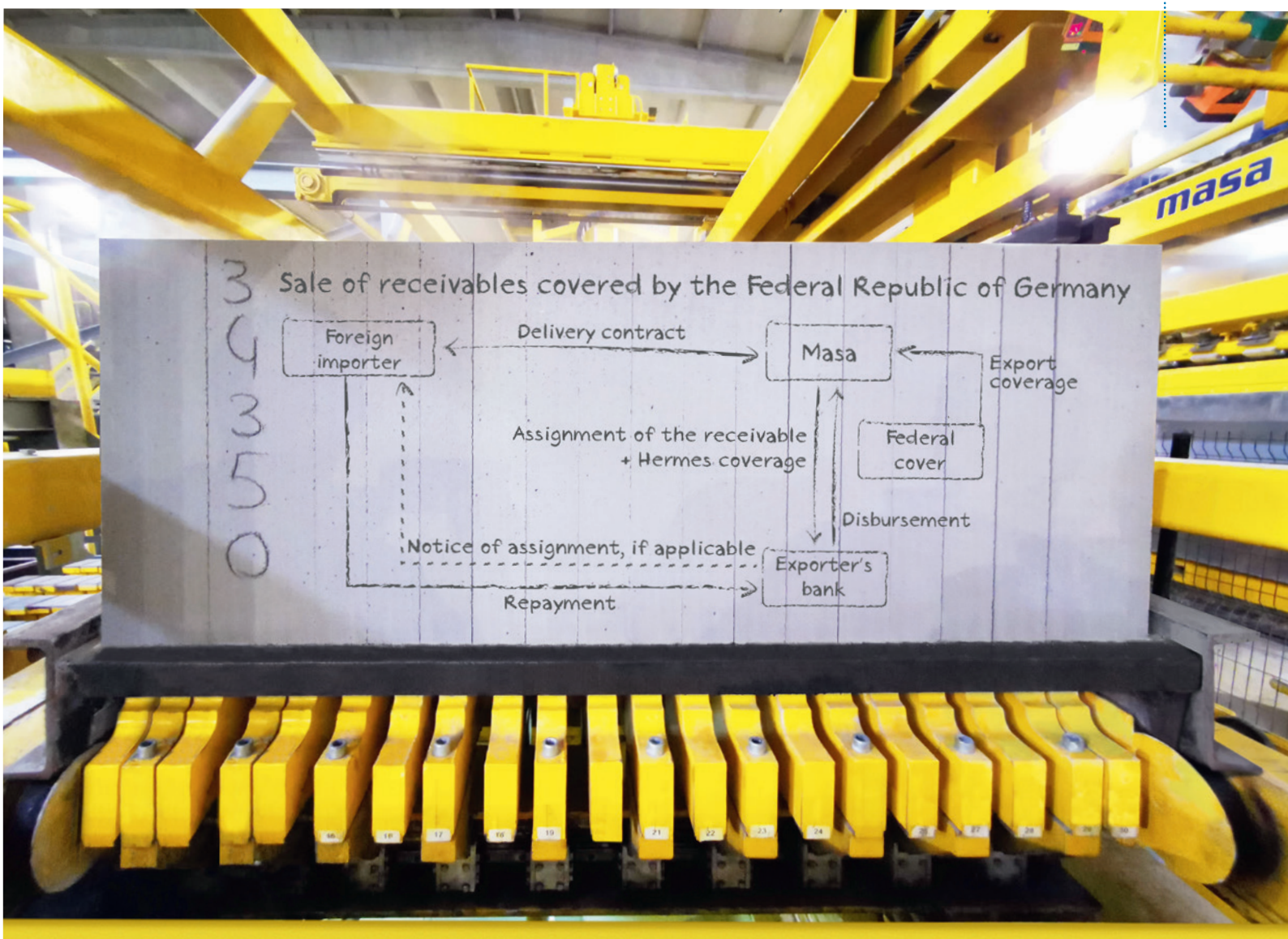
保在德国创造或者稳固就业机会，促进德国中小企业的发展并遵守国际环保和社会标准。作为一家中型工程公司，Masa公司在德国拥有两个生产基地（分别位于Ander-nach和Porta Westfalica），并在德国创造了高价值，因此这些要求都得到了满足。有充分的理由相信，这家历史悠久的公司多年来一直秉承“德国设计和德国制造”的理念。德国工匠精神仍然是国际化的Masa公司做出的郑重承诺。

作为建筑构件和建筑材料供应商，AKFA集团产品在乌兹别克斯坦境内外同样享有盛誉。旨在为这个雄心勃勃的项目寻求成本效益高且风险最小化的解决方案，Masa项目经理很快意识到AKFA集团可能有资格得到ECA融资模式的支持。在技术部准备工厂技术布局的同

时，商务部也制定出了融资方案。本案所考虑的融资模式是凭借供应商的信用，以及德意志联邦共和国的公共出口信用担保并占用相应信用额度的方式进行的。Masa公司在通过公开担保供应商和买方信用进行销售融资方面拥有数十年的经验，这有可能确保同时能够返还供应商的信用额度，这也得益于Masa公司与DZ银行极好的合作关系。所谓的“受保买方信用”是另一种可选方案，但Masa公司和AKFA集团在谈判过程中没有寻求此方案的进一步推进。

在融资申请过程中，AKFA集团和Masa公司的负责人收集并编制了所选融资模式所需的文件，以符合公共信用担保机构的要求。2020年12月，Euler Hermes（裕利安宜贸易信用保险公司）批准了此申请——“塔什干AAC生产

ECA融资模式实例





AKFA 集团于2000年起步，是乌兹别克斯坦最大的私营企业。2020年是AKFA 集团与Masa公司建立业务关系的起点。自2021年年中以来，项目的进展在工地每日可见

厂”项目得以启动。自2021年年中以来，项目的进展在工地每日可见。

Masa公司的财务总监Volker Zurheide先生对此次合作感到高兴：“我们期待与AKFA集团建立互利共赢的业务关系，并为我们能够用我们的技术和定制化的融资解决方案得到这个重要的新客户的认可而感到自豪。我感谢AKFA集团对我们的信任。我们将尽最大努力满足他们的期望。最后，我向参与该项目的所有同事以及DZ银行表示感谢，尤其是Michael Böken先生，他们已经多次成功完成了‘Hermes融资’。”



ooo «AKFA BUILDING MATERIALS»
Tashkent, Uchtepa district,
Katta Hirmontepa str., house 1
100131 Tashkent
Uzbekistan
T +998 71 203 00 00
info@akfagroup.com
www.akfagroup.com
www.akfagroup.com/eng



Milestone to your success.

Masa GmbH
Osterkamp 2
32457 Porta Westfalica
Germany
T +49 5731 680 0
F +49 5731 680 183
info@masa-group.com
www.masa-group.com



Masa 为 AAC 全球的所有读者提供了免费下载本文 pdf 文件的可能性。只需用手机扫描二维码，就可以直接访问 Masa 公司的频道。



masa

Milestone to your success.

完美方案铺就 成功之路

www.masa-group.com.cn

玛莎公司产品覆盖建材行业所有机械设备及辅助设备：配料和搅拌系统、混凝土砌块/地砖生产线、路缘石生产线、混凝土路面板生产线、灰砂砖生产线和加气混凝土生产线。

所有的技术方案均由玛莎公司根据客户要求进行规划、设计、调整，最终制造出符合顾客要求的产品，并提供专人专项服务。

玛莎（天津）建材机械有限公司
地址：中国天津西青经济开发区兴华三支路28号
邮编：300385
电话：+86 22 8398 3788
传真：+86 22 8398 3689

Masa GmbH
Masa-Str. 2
56626 Andernach
Germany
Phone +49 2632 9292 0
Service +49 2632 9292 88

Masa GmbH
Porta Westfalica
Osterkamp 2
32457 Porta Westfalica
Germany
Phone +49 5731 680 0

info@masa-group.com
service@masa-group.com
www.masa-group.com

Masa – made in Germany.



ma-0000047